

Persönliche Betreuung und Beratung im Fokus

ARJES stellt Vertriebsteam für Deutschland vor

Entgegen dem immer stärker werdenden Trend zu digitalen Vertriebsplattformen möchten wir bei ARJES verstärkt auf die persönliche Nähe zu unseren Kunden und Händlern setzen. Als eines der führenden Unternehmen im Bereich industrieller Zerkleinerungslösungen sind wir stolz darauf, unser neu formiertes Vertriebsteam für den deutschsprachigen Raum vorzustellen.

Gesamtvertriebsleiter Chris Erbe betont: „Bei ARJES steht der direkte Austausch zu unseren Kunden und Händlern an erster Stelle. Angesichts des dynamischen Marktes und der wachsenden Herausforderungen bei der Zerkleinerung verschiedener Abfallströme ist es unerlässlich, flexibel und schnell reagieren zu können. Durch die persönliche Nähe zu unseren Kunden sind wir in der Lage, unsere Maschinen schnellstmöglich an veränderte Anforderungen anzupassen, um auch künftig wettbewerbsfähig zu bleiben. Daher haben wir für jedes Bundesland in Deutschland einen persönlichen Ansprechpartner für Vertrieb, Beratung und Betreuung ernannt.“

Lennart Stecher ist in Süddeutschland für Baden-Württemberg und Bayern sowie für die deutschsprachigen Nachbarländer Österreich und Schweiz zuständig. Mario Herrmann betreut in Ostdeutschland die Regionen Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern, Sachsen, Sachsen-Anhalt und Thüringen. Ganz frisch im Team wird Uli Kramme in Nord- und Westdeutschland die Regionen Bremen, Hamburg, Hessen, Niedersachsen, Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Saarland und Schleswig-Holstein übernehmen.

Unsere drei Kollegen verfügen über langjährige Erfahrungen und die richtigen Kontakte in der Branche, um unseren Kunden bestmögliche Unterstützung zu bieten. Egal ob allgemeine Anfragen, Produktpräsentationen, Maschinenvorfürungen oder einfach eine kurze, effiziente Beratung - unser Team steht Ihnen gerne persönlich zur Seite.

Unsere erfahrene ARJES Mitarbeiterin Elke Ernest steht Ihnen auch weiterhin für alle internationalen Vertriebsaktivitäten und Händlerbetreuungen zur Seite. Sie ist die erste Ansprechpartnerin im ARJES Vertriebsteam für alle Anfragen zu industriellen Zerkleinerungslösungen rund um den Globus.

Wir sind der festen Überzeugung, dass der direkte Kontakt zu unseren Kunden und Händlern den Aufbau langfristiger und erfolgreicher Partnerschaften ermöglicht. Bei ARJES setzen wir nicht nur auf innovative Produkte, sondern auch auf eine persönliche Beziehung zu unseren Geschäftspartnern. Wir freuen uns darauf, gemeinsam mit Ihnen die Zukunft der industriellen Zerkleinerungslösungen zu gestalten!

Presseveröffentlichung: 02.05.2024
Editor: Martin Priewe (ARJES GmbH)

Bildanhänge

Foto: Michaela Müller (ARJES GmbH)



Bildunterschrift:

ARJES Vertriebsteam für Deutschland (v.l.n.r.)
Gesamtvertriebsleiter Chris Erbe, Lennart
Stecher, Mario Herrmann und Uli Kramme